

TÜV 莱茵成功案例：eBuyNow 行业：电气电子产品 总部：香港

品牌与制造商之间的重要桥梁

主要挑战：

eBuynow（前名称 Cinatic）正在寻找测试认证服务合作伙伴，帮助他们在研发，工厂，品牌商（例如：柯达/富士通/摩托罗拉）之间有效的沟通并且开展工作。他们期待服务合作伙伴可以对他们还有行业有很好的了解，引导他们完成产品出口认证过程，确保他们彻底理解测试案例中涉及的问题。合作伙伴应获得品牌商信任，确定趋势的方向，生产和技术支持应牢固而精确。

解决方案：

我们正在为智能技术设备提供欧盟/美国/加拿大的测试批准，也包括巴西/阿根廷/墨西哥/印度国家的 MAS 项目。

商业效益：

我们可以在客户产品出现问题之前就发现，并且知道客户期望和实现的目标，使客户产品成功最大化，我们始终与客户保持积极的关系。

所以我们可以将多个项目分开。当然，有时候客户的真实期望永远不会完全满足。当我们的团队在设定明确的交付成果时，会向客户发送一份详细的清单，其中包含每个测试项目的承诺期限，并有效地管理项目。